



Abschied trifft Vorfreude

LEASING UND
FAHRZEUGRÜCKGABE

 **Finance**

1 Warum Kunden Leasing lieben Ihr Weg zum Wunschauto



MIT DIESER BROSCHÜRE laden wir Sie ein, sich noch einmal mit den Vorteilen des Leasings vertraut zu machen. Zusätzlich finden Sie auf den folgenden Seiten hilfreiche Tipps zur Vorbereitung auf die Rückgabe Ihres Kia zum Ende der Vertragslaufzeit. Übrigens: Die Hinweise zur Rückgabe gelten auch für die KIA 3-Wege-Finanzierung.

NUTZEN STATT KAUFEN

„Nutzen statt kaufen“ liegt im Trend - der Anteil geleaster Fahrzeuge steigt beständig¹⁾. Ein Fahrzeug zu leasen und dann am Ende der Laufzeit des Leasingvertrags einfach zurückgeben, um auf Ihren neuen Kia umzusteigen, bringt viele Vorzüge mit sich. In dieser Broschüre wollen wir Sie Schritt für Schritt informieren: Welche Leasingformen gibt es? Was empfiehlt sich während der Laufzeit? Wie lässt sich die Leasingrückgabe gut planen? Auf den folgenden Seiten erfahren Sie alles Wissenswerte auf einen Blick.

¹⁾Quelle: Bundesverband Deutscher Leasingunternehmen, Mitteilung vom 24.04.2020: „Leasing gewinnt 2019 Marktanteile“

DIE CLEVERE ALTERNATIVE

Wie wird das Traumauto zur Realität? Oder wie passt die Wunschausstattung ins Budget? Leasing als clevere Alternative gibt darauf die Antwort! Als spezielle Form der Miete ist Leasing darauf ausgelegt, mit bequemen und zuverlässig planbaren Monatsraten das gewünschte Fahrzeug zu ermöglichen. Mehr noch: Oft ist Leasing dann sogar günstiger als eine Finanzierung oder Barzahlung.

INDIVIDUELL UND PERSÖNLICH

Wie auch beim Kauf lässt sich das Leasingfahrzeug nach Wunsch konfigurieren. Gestalten Sie Ihre Mobilität individuell und persönlich.

Leasing Ihr Plus

- + Einfach.**
 - › Ein Leasingvertrag
 - › Transparente Regeln
 - › Volle Kostenkontrolle
 - ›› Einfacher kann man einen Kia nicht fahren.
- + Innovativ.**

Automobiltechnologie entwickelt sich rasant und macht Mobilität so sicher, komfortabel und vernetzt wie nie zuvor. Leasing ermöglicht Ihnen, stets von den Innovationen der aktuellsten Fahrzeuggeneration zu profitieren.
- + Individuell.**

Konfigurieren Sie Ihren neuen Kia, wie Sie das schon immer wollten, ganz nach Ihrem Geschmack.
- + Kostenbewusst.**

Leasen statt kaufen bedeutet vor allem: Sie zahlen nur für die Nutzung des Fahrzeugs, nicht für das Eigentum. Dadurch sind die Monatsraten besonders niedrig.

Leasing Know-how

- ✓ **Sonderzahlung.**
Eine Sonderzahlung zu leisten ist beim Leasing kein Muss - kann aber sinnvoll sein, um die monatlichen Raten besonders niedrig zu halten. Diese ist frei wählbar und wird zu Beginn des Leasingvertrags geleistet. Je höher die Sonderzahlung, desto geringer die monatliche Rate.
- ✓ **Laufzeit.**
Die Laufzeiten liegen beim KIA Kilometerleasing zwischen 12 und 60 Monaten.
- ✓ **Nachträgliches Zubehör.**
Wer während der Laufzeit Zubehör in das Fahrzeug montieren möchte (zum Beispiel Anhängerkupplung), sollte dies immer mit Einverständnis von KIA Finance tun.

LEASING ist eine gute Alternative, um schon bald in Ihrem Wunschfahrzeug Platz nehmen zu können. Passend zu Ihren persönlichen Wünschen steht die richtige Leasingvariante bereit. Egal für welches Format Sie sich entscheiden: Sie treffen eine gute Wahl.

KILOMETERLEASING

Können Sie gut planen, wie viele Kilometer Sie im Jahr mit Ihrem Fahrzeug zurücklegen werden? Dann ist das sogenannte **Kilometerleasing** für Sie die geeignete Leasingvariante. Hier wird im Vertrag die erwartete Gesamtkilometerzahl für die gesamte Leasingzeit festgehalten.

- Sollte die tatsächliche Laufleistung Ihres Fahrzeugs zum Ende der Leasingzeit nicht exakt Ihrer Einschätzung entsprechen, werden Mehr- bzw. Minderkilometer transparent ausgewiesen und separat berechnet oder gutgeschrieben.
- **Tipp:** Keine Sorge, wenn die Gesamtkilometeranzahl nicht genau getroffen wird: Sowohl bei einer Über- als auch Unterschreitung gibt es **Freigrenzen** von 2.500 Kilometern.

BEI LEASING UND 3-WEGE-FINANZIERUNG STEHT AM ENDE DIE RÜCKGABE

Leasing und 3-Wege-Finanzierung sind zwar verschiedene Wege zum Wunschauto - eines haben beide aber gemeinsam: Am Ende steht die **Rückgabe** des Fahrzeugs. Was es dabei für beide Finanzierungsformen zu beachten gibt, lesen Sie zusammengefasst auf den Folgeseiten.


RESTWERTLEASING

Das **Restwertleasing** eignet sich für Pkw-Nutzer, die nicht genau einschätzen können, welche Laufleistung sie benötigen. Die Monatsrate richtet sich nach dem vorausberechneten Restwert des Fahrzeugs bei Vertragsende.

- Die Leasingraten errechnen sich im Fall eines Restwertleasings nicht aus der Zahl der gefahrenen Kilometer, sondern aus der Differenz zwischen Neupreis und Restwert bei der Rückgabe.
- Auch der Erhaltungszustand des Fahrzeugs bei der Rückgabe am Ende der Leasinglaufzeit hat Einfluss auf den Restwert.



2 Wie Leasing funktioniert
Mit Leasing
gut beraten



3 Warum sich Sorgfalt lohnt Gute Pflege zahlt sich aus

WÄHREND DER LAUFZEIT empfiehlt sich eine **regelmäßige Pflege** Ihres Fahrzeugs, damit dieses **lange seinen Wert behält**. Einige **einfache und kostensparende Tipps**, die sich für Sie auszahlen!

REINIGUNG

- Zur **Außenwäsche** empfehlen sich moderne, besonders lackschonende Textilwaschanlagen. Wer sein Auto lieber selbst per Hand wäscht, ist mit professionell ausgestatteten Waschplätzen gut beraten.
- Regelmäßige **Innenreinigung** ist werterhaltend.

SCHUTZ

- Schützen Sie das Fahrzeug mit geeigneten **Fußmatten** und einem **Ladekantenschutz** gegen übermäßige Abnutzung.
- Wasserdichte **Wannen und Matten** für den Kofferraum helfen beim Transport von Tieren.

REPARATUREN

- Schäden durch kleine **Steinschläge** können Sie ggf. mit einem Lackstift selbst ausbessern, fragen Sie Ihren Kia Partner! **Kratzer** im Blech und an den Felgen lassen sich oft mit sogenannten Smart-Repair-Methoden behandeln.
- Selbst kleinere **Schäden im Innenraum** kann man damit kostengünstig beheben. Wichtig: Reparaturen müssen immer nach den Richtlinien von Kia Motors Deutschland durchgeführt werden.

WARTUNG UND SERVICE

- Hin und wieder benötigen auch modernste Autos einen Servicetermin in der Fachwerkstatt. Dazu gehört unter anderem, den Stand von **Motoröl und Kühflüssigkeit** zu prüfen.
- Wichtig für die Verkehrssicherheit ist der Stand von **Scheibenwaschflüssigkeit**, inklusive Frostschutzmittel im Winter.
- Prüfen Sie regelmäßig den **Reifendruck**, um erhöhten Verschleiß und Kraftstoffverbrauch zu vermeiden.
- Die vom Hersteller vorgegebenen **Wartungsintervalle** sorgen dafür, dass Ihnen Ihr Kia lange Freude macht und alle Garantien erhalten bleiben!
- Ein komplett ausgefülltes **Serviceheft** ist bei der Fahrzeugrückgabe ein Muss und erleichtert den Garantie- oder Gewährleistungsfall.
- Arbeiten, die nicht nach den **Richtlinien von Kia** durchgeführt wurden, können bei der Rückgabe Wertminderungen nach sich ziehen.

VERSICHERUNGEN

- Bestimmte Reparaturen übernimmt auch Ihre Kfz-Versicherung: Je nach Tarif zählen dazu beispielsweise Glasschäden.
- Tipp: Achten Sie darauf, dass Ihre Kfz-Teilkasko Marderschäden einschließt!

Leasing Know-how

- ✓ **Steinschläge.**
Die Gefahr von Steinschlägen lässt sich deutlich reduzieren, wenn der Abstand zum Vordermann vergrößert wird. Vermeiden Sie Korrosion und lassen Sie mögliche Schäden rasch beheben.
- ✓ **Unfallfahrzeug.**
Je nach Art und Höhe des Schadens kann es sein, dass auch nach erfolgter Reparatur eine Wertminderung bestehen bleibt. Daher empfiehlt KIA Finance die Reparatur von Unfallschäden in der Kia Vertragswerkstatt durchführen zu lassen, um ein bestmögliches Ergebnis zu erzielen.
- ✓ **3-Wege-Finanzierung.**
Wer nach dem Ablauf einer 3-Wege-Finanzierung das Fahrzeug an den Händler zurückgibt, sollte die gleichen Tipps zur Pflege und Rückgabe beherzigen wie ein Leasingnehmer.

Leasing Know-how

- ✓ **Fair & transparent.**
Bei der Rückgabe wird ein Rücknahmeprotokoll erstellt, in dem der Fahrzeugzustand, alle Mängel sowie zurückgegebenes Zubehör protokolliert werden.
- ✓ **Der Gesamteindruck zählt.**
Nicht jeder Schaden führt „automatisch“ zu einer Wertminderung. Es geht vielmehr darum, ob der Zustand dem Alter des Fahrzeugs und einer durchschnittlichen Laufleistung entspricht.
- ✓ **Das nächste Fahrzeug.**
Um einen nahtlosen Wechsel von einem Fahrzeug zum nächsten zu gewährleisten, sprechen Sie Ihren Händler frühzeitig an. Sie können dann punktgenau die Übergabe planen.
- ✓ **In besten Händen.**
Bei der Planung der Rücknahme des Altfahrzeugs und Bestellung eines Neufahrzeugs ist Ihr Händler gerne behilflich!

ZUM ENDE DER LAUFZEIT Ihres geleaseten oder mittels 3-Wege-Finanzierung gekauften Kia können Sie einiges vorbereiten, damit alles reibungslos über die Bühne geht. Die Sorgfalt lohnt sich, denn bei einem gepflegten Gesamteindruck werden kleinere Unzulänglichkeiten wohlwollend bewertet.

WAS SIE SELBST TUN KÖNNEN

PROFESSIONELLE AUFBEREITUNG

- Normale Gebrauchsspuren haben keine Konsequenzen für die Bewertung.
- Dennoch kann es sinnvoll sein, eine **professionelle Aufbereitung** in Auftrag zu geben.

VOLLSTÄNDIG UND SAUBER

Bitte reinigen Sie das Fahrzeug zur Rückgabe innen wie außen sorgfältig. Denken Sie daran, einerseits alle persönlichen Gegenstände zu entfernen und andererseits alle Dokumente sowie Zubehör zu hinterlegen. Dazu zählen:

- Zulassungsbescheinigung Teil 1
- Nachweise zur Haupt- und Abgasuntersuchung
- COC-Papier (EWG-Übereinstimmungserklärung)
- Ausgefülltes Serviceheft mit allen Stempeln
- Werkzeuge, ggf. Wagenheber und Reserverad
- Verbandskasten, Warnweste, Warndreieck
- Serien- und Sonderausstattung wie zur Lieferung
- Alle Fahrzeugschlüssel
- Felgen und Reifen wie zur Auslieferung

WAS IHR HÄNDLER FÜR SIE TUN KANN

OPTIMALE REPARATUR VON SCHÄDEN

Werden bei der Rückgabe Schäden festgestellt, die außerhalb der Toleranzgrenzen liegen, wird eine Reparatur nötig.

- Bei der Wahl der **richtigen Reparaturart** steht die fachgerechte Reparatur nach Herstellervorgaben im Vordergrund.
- Mängel werden von Ihrer Werkstatt dabei immer unter dem Gesichtspunkt der **Kosteneffizienz** beseitigt.
- **Smart-Repair** ist eine günstige und anerkannte Reparaturalternative. Sie kommt zum Einsatz, wenn sie wirtschaftlich ist, technisch machbar und das Ergebnis langfristig gesichert ist.

DIE GARANTIE KANN GREIFEN

- Defekte, die nicht durch unsachgemäßen Gebrauch, Falschbedienung, Überbelastung oder Fremdeinwirkung entstanden sind, unterliegen ggf. noch der **Herstellergarantie**.
- Die Kosten trägt - nach Prüfung - der Hersteller.
- Voraussetzung ist unter anderem eine vollständige und termingerechte Wartung.

4

Warum Vorbereitung wichtig ist
Transparenz
und Fairness





5 Wie die letzte Etappe klappt Beim Profi in guten Händen

AM TAG DER RÜCKGABE heißt es Abschied nehmen - aber auch Vorfreude genießen auf den nächsten Kia. Hier erfahren Sie anhand von Praxisbeispielen, nach welchen Kriterien der Zustand des Fahrzeugs für das Rücknahmeprotokoll geprüft wird.

BEISPIELE FÜR AKZEPTABLE SCHÄDEN¹⁾

KAROSSERIE

- Weiche Dellen bis zu einem Durchmesser von 20 mm und einer Eindringtiefe von maximal 1 mm
- Eine Neulackierung ist nicht erforderlich.
- Maximal zwei Bauteile sind betroffen.

LACK

- Kratzer an der Lackoberfläche, die sich durch Polieren beseitigen lassen
- Leicht verwitterte Lacke sowie Lackabschürfungen an den Türkanten und Streifen durch Waschanlagenbenutzung
- Kleinere Steinschläge in geringer Anzahl, die nicht bis auf die Grundierung reichen

GLAS

- Schäden, die für die Verkehrssicherheit und bei einer Hauptuntersuchung unkritisch wären

INNENAUSSTATTUNG

- Leichte Abnutzungsspuren der Innenausstattung durch bestimmungsgemäßen Gebrauch

FELGEN UND REIFEN

- Leichte Kratzer, Schrammen oder Beschädigungen am Lack der Felge

BEISPIELE NICHT AKZEPTABLER SCHÄDEN¹⁾

- Beulen mit einem Durchmesser größer als 20 mm sowie an Kanten oder Sicken
- Dazu zählen auch Hagel- oder Kastanien-schäden sowie unreparierte Fahrzeug-/Unfallschäden oder Unterbodenschäden.

- Kratzer, die den Decklack durchdringen, Nachlackierungen oder Lackausbesserungen, die nicht dem Kia Standard entsprechen
- Beschriftungsfolien oder Aufkleber
- Steinschläge größer als 3 mm oder eine große Anzahl von Steinschlägen

- Glasschäden oder Kratzer mit Glasausbruch sowie Risse im Glas

- Brandlöcher innen, Kratzer an Displays, starker Geruch, Bohrlöcher für Halterungen

- Starke Abschürfungen oder Verformungen
- Profiltiefe 3 mm oder weniger bei Sommerreifen, 4 mm bei Winter-/Ganzjahresreifen

¹⁾ Weitere Details finden Sie in den Vertragsunterlagen zum Leasing oder zur 3-Wege-Finanzierung.

Leasing Ihr Plus

- + **Vertrauensvoll.** KIA Finance steht für einen partnerschaftlichen und vertrauensvollen Umgang: Denn ein Autokauf und eine Fahrzeugfinanzierung sind vor allem auch Vertrauenssache. Mit der vorliegenden Broschüre unterstreichen wir bei KIA Finance diese Philosophie mit ...
 - › transparenten Regeln
 - › und nachvollziehbaren Vorgaben.
 - ›› Vertrauen entsteht aus Zuverlässigkeit: Dafür steht KIA Finance.

- + **Professionell.** KIA Finance sieht sich als Bank der Marke in besonderer Weise auch den Markenwerten verpflichtet. Dazu zählen vor allem ...
 - › höchste Produktqualität
 - › und größte Sorgfalt beim Kundenservice.
 - ›› Was für Ihr Fahrzeug von Kia gilt, trifft auch für die Finanzdienstleistungen von KIA Finance zu: Wir sind zufrieden, wenn Sie es sind.

KIA Finance

Geschäftsbereich der
Hyundai Capital Bank Europe GmbH
Friedrich-Ebert-Anlage 35 - 37
60327 Frankfurt am Main
www.kiafinance.de

11-0224. Stand 03/2021.
Änderungen und Irrtümer vorbehalten.

